

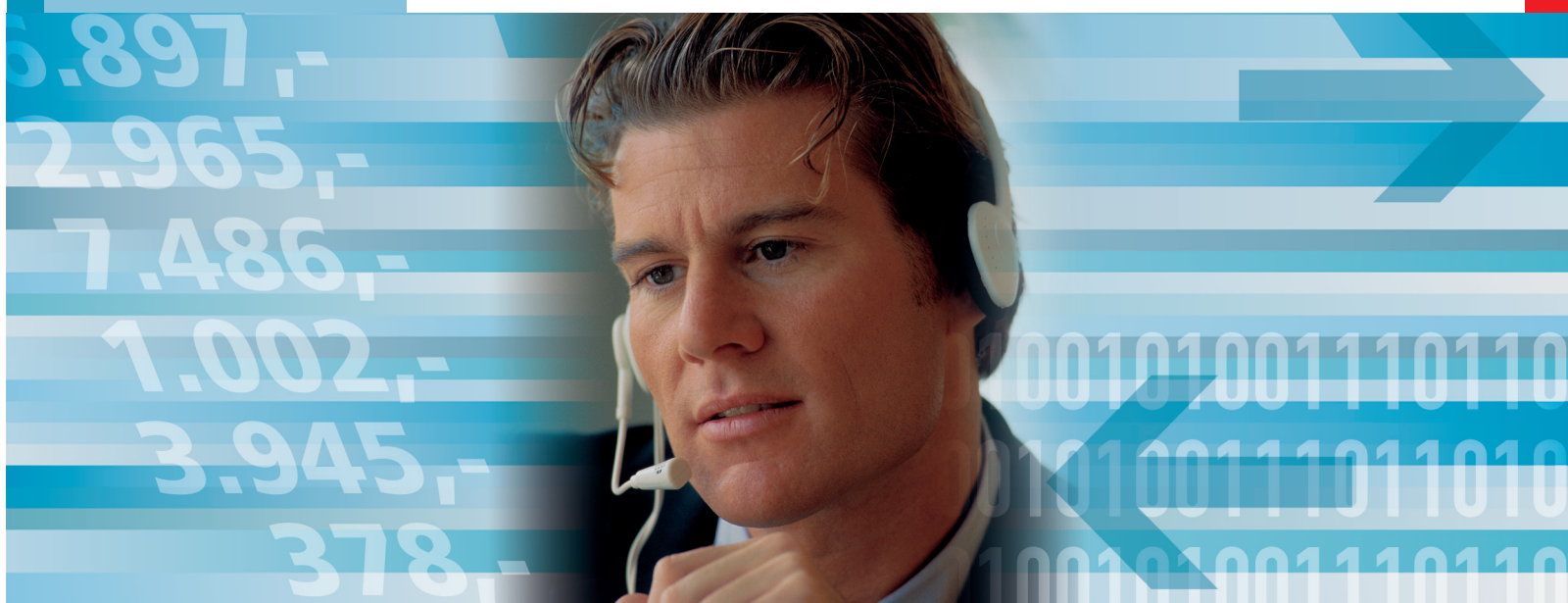
28.400 articoli
12.560 clienti
22.000 mq di magazzino.

La soluzione:

WINLine®

FATT

Gestione ordini &
Fatturazione & Magazzino



Un programma che gestisce ciclo attivo e passivo e che amministra il magazzino deve avere un unico requisito: "saper fare tutto"! Dovrà infatti spaziare dalla gestione dei listini prezzi di vendita e di acquisto a quella del magazzino; dagli ordini clienti alla proposta degli ordini ai fornitori; dall'ingresso delle consegne alla lista di carico; dalle fatture a tutte le stampe che l'azienda utilizza giornalmente... Ciò nonostante il programma dovrà sempre essere veloce, affidabile e semplice.

Poter svolgere tutte le operazioni con facilità è un aspetto decisamente fondamentale. Per questo motivo agevoliamo il lavoro dei nostri utenti con un raffinato sistema di ricerca, con una guida in linea, con manuali che illustrano i più importanti processi aziendali, con Assistenti che guidano in tutti i passaggi e con maschere di inserimento personalizzabili.

Grazie alla struttura a moduli del programma, l'azienda può scegliere di acquistare solo quelle funzioni di cui necessita realmente, evitando inutili costi.

Gestire prodotti

È semplice descrivere l'obiettivo finale di un sistema ERP: riuscire a vendere al cliente con profitto i prodotti che esso desidera, soddisfacendone a pieno le richieste. Affinché questo avvenga realmente, il flusso dei prodotti deve essere strutturato in maniera ottimale.

WINLine® è lo strumento ideale per raggiungere questo obiettivo. Il software dispone di una gestione prezzi molto approfondita, che con sconti, prezzi promozioni, prezzi netti, prezzi a fasce di quantità, non lascia nulla al caso; fornisce un collegamento tra articoli e fornitori garantendo così la puntuale consegna dei prodotti ai clienti.

Il programma consente una descrizione dettagliata dei prodotti, del peso, del volume, attraverso descrizioni brevi ed estese, anche in lingua straniera. È possibile l'utilizzo di immagini che possono essere inserite anche nei documenti contabili.

MESONIC
Business Software

L'utente può inoltre definire in WINLine® un numero a piacere di estensioni (varianti) per gli articoli: taglie e colori, ubicazioni magazzino, lotti, numeri di serie.

L'utente può definire e gestire una serie di Budget per gli articoli e per le categorie articoli. Stiamo parlando di più Budget in modo da consentire all'azienda di analizzare diversi scenari, ad esempio uno molto prudente e uno ottimale.

Ed infine, nel caso siano necessari campi non previsti nella versione standard, sarà possibile crearne di nuovi in ogni momento ed in modo molto semplice: abbiamo previsto un numero congruo di "campi di riserva" tali da soddisfare ogni esigenza.

Accontentare i clienti

In fin dei conti, le esigenze dei clienti sono simili: tutti vogliono acquistare beni e servizi a buon prezzo con una consegna puntuale ed ottenere un servizio completo e di qualità.

La gestione clienti di WINLine® FATT fornisce il sostegno ottimale, già a partire dalla corretta intestazione documenti; nell'anagrafica vi è spazio per ogni tipo di informazioni fino all'indirizzo e-mail. Naturalmente è possibile personalizzare gli indirizzi, per questo è presente una tabella (in cui possiamo inserire un numero a piacere di record) che raccoglie nome e cognome, titolo, funzione, telefono, cellulare, e-mail, preferenze di tutte le persone di contatto del cliente/fornitore.

Il cliente può essere collegato direttamente ad un addetto alle vendite, può fare parte di un determinato itinerario di consegna o può essere considerato quale commessa nella contabilità analitica.

A seconda del cliente vengono gestiti sconti, prezzi netti, listini prezzi. Premendo un bottone, è possibile visualizzare immediatamente che cosa egli ha acquistato negli ultimi anni. Chi dispone di così tante informazioni sui suoi clienti, potrà soddisfarli con facilità. Questo è il nostro obiettivo.

Gestire i documenti

La gestione documenti richiede una grossa mole di lavoro. E l'utente che se ne occupa, ha sicuramente di meglio da fare che porsi domande sul funzionamento del programma o passare tempo prezioso a ricercare i dati che gli servono. Per questo motivo abbiamo pensato a funzionalità veloci, semplici e flessibili.

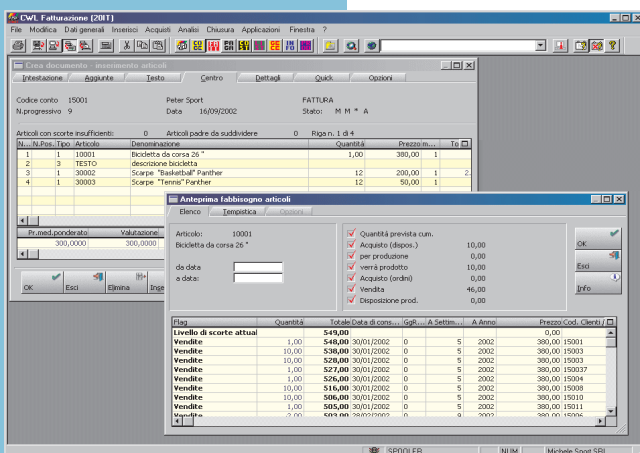
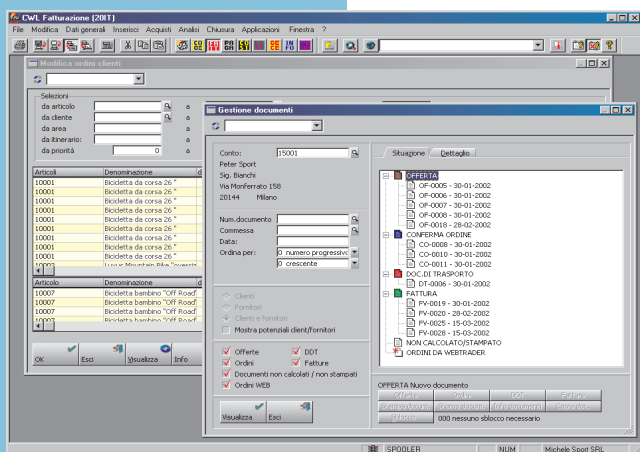
A partire da una finestra principale di creazione documenti, è possibile selezionare tutti i documenti sia per il ciclo attivo, dall'offerta alla fattura di vendita, che per il ciclo passivo, dall'offerta del fornitore fino alla fattura di acquisto, il tutto senza dover attivare menu differenti.

Il programma riprende in automatico tutti i dati necessari dall'anagrafica clienti e da quella articoli ed inserisce tutti i parametri predefiniti. Questo fa risparmiare tempo per l'immissione dati; e se necessario, i dati possono essere comunque modificati.

Dato che ogni azienda lavora in maniera diversa, sarà possibile adattare la generazione dei documenti. La sequenza di inserimento dati si adegua alle esigenze degli utenti, che potranno decidere se inserire le quantità prima dello sconto di riga o dopo, semplicemente spostando il campo con il mouse nella posizione richiesta (Drug & Drop).

Naturalmente è possibile eseguire la stampa collettiva dei documenti, splittarli, riunirli, stornarli, ristamparli, copiarli, tutto ciò avviene molto rapidamente...

E già che ci siamo, parliamo di velocità: WINLine® è veloce. In concreto, nella versione che utilizza SQL Server, la ricerca di articoli con il Matchcode dura decimi di secondo. Per effettuare i test abbiamo utilizzato un'anagrafica con 70.000 articoli. Non solo parliamo di velocità, noi la forniamo.



Integrazione

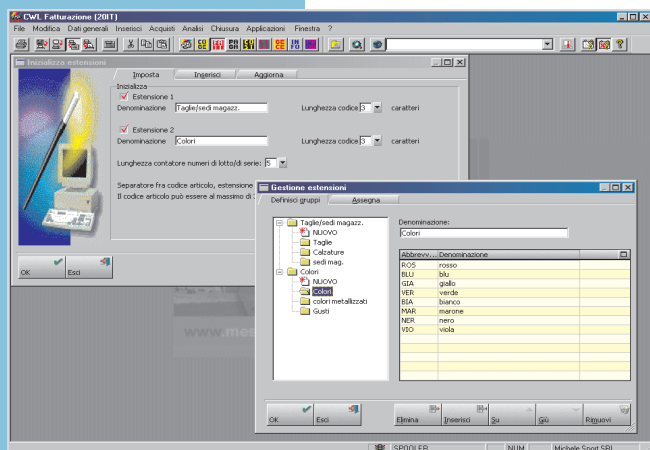
Nella gestione ordini e magazzino si presentano giornalmente dati molto preziosi che devono però essere utilizzati nel modo ottimale: FATT riesce a mettere l'utente nella condizione di collegare le informazioni e di utilizzarle in maniera ottimale. Gestire il programma non risulta un obbligo fastidioso, ma costituisce la base sia per il Marketing, che per la pianificazione ed il controllo.

Il programma agevola l'utente, passando, ad esempio, in modo automatico le informazioni dalla generazione documenti e dalla gestione magazzino direttamente in contabilità generale ed analitica.

La contabilità agenti e rappresentanti è il risultato automatico della fatturazione; gli ordini clienti passano direttamente alla produzione; il flusso informativo continuo tra il magazzino e il modulo produzione permette di tenere sempre sotto controllo le necessità produttive.

Prima di tutto però, teniamo i dati in una banca dati aperta, il che significa che l'utente vi può accedere facilmente con il suo Software Office. Un semplice esempio: selezioniamo sulla base delle statistiche clienti tutti coloro che non hanno ancora acquistato un determinato articolo ed inviamo loro una lettera scritta con il programma di elaborazione testi che normalmente utilizziamo.

Il tutto avviene senza importazione od esportazione di dati, perché WINLine® è una soluzione integrata.



Avere tutto sotto controllo

La gestione ordini è un ambito complesso: bisogna attenersi a specifiche procedure, è necessario tenere a mente moltissimi dettagli. WINLine® supporta l'utente in diversi ambiti.

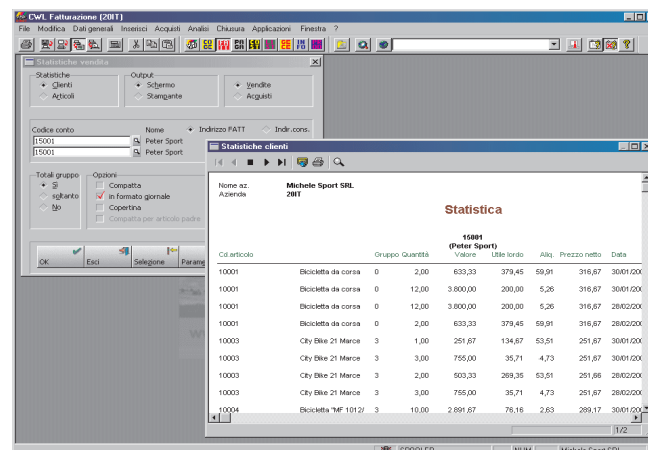
Ad esempio, la proposta automatica di ordine ai fornitori fa sì che l'approvvigionamento avvenga senza ritardi: la funzione confronta la data di consegna promessa al cliente con i giorni che sono necessari perché il fornitore ci consegni la merce. Nel caso in cui la data di esecuzione dell'ordine clienti non sia critica, il programma può cercare in automatico il fornitore più rapido, quello più conveniente o quello principale.

Al momento della pianificazione delle consegne, il programma propone automaticamente i clienti che dovrebbero ottenere la merce, considerando l'importanza dei clienti, se accettano o meno consegne parziali, la loro linea di credito oppure se è stato definito il blocco delle consegne.

Il modulo Backlog permette di verificare costantemente tutti i documenti che non sono stati fatturati. Possono essere contattati tutti i clienti effettivi e potenziali ai quali è stata fatta un'offerta, può essere tenuta sotto controllo l'evasione di tutti gli ordini o l'emissione delle fatture per tutte le consegne.

Se parliamo poi di lotti, ecco che la loro gestione avviene in automatico e la loro tracciabilità è garantita in ogni momento.

L'ottimale gestione della fatturazione dipende da come sono collegati i dati. WINLine® lo fa nel migliore dei modi.



www.mesonic.com

[e-mail: info@mesonic.com](mailto:info@mesonic.com)

Checklist

Il vostro settore di attività richiede soluzioni mirate. Tra le funzionalità di WINLine® potete scegliere quelle di cui avete bisogno:

- Ciclo attivo (Offerte, ordini clienti, DDT, fatture)
- Sconti su quantità
- Ciclo passivo (offerte fornitori, ordini fornitori, DDT in entrata, fatture di acquisto)
- Generazione flessibile di documenti, formule
- Articoli, blocchi di testo, macro, distinte base commerciali
- Prezzi netti
- Prezzi per categorie clienti
- Prezzi a fasce di quantità
- Prezzi promozioni
- Prezzi lordi e netti
- Definizione dimensioni lotti
- Statistiche di vendita per clienti, articoli, agenti, fatture, utile lordo, data ...
- Contabilità agenti e rappresentanti
- Documenti automatici per manutenzione, affitti...
- Manutenzione automatica prezzi
- Giornale articoli, schede contabili articoli
- Confronto pluriesercizio
- Tracciabilità documenti
- Blocco sconti
- Budget per articoli, gruppi articoli, clienti, rappresentanti
- Copia documenti
- Ubicazione magazzini
- Consegne parziali
- Taglie e colori
- CONAI
- Fatture collettive
- Numeri di serie
- Etichette articoli, codici a barre
- Storno documenti
- Peso, volume
- Contabilizzazione in contabilità generale



- Definizione flessibile dei documenti contabili
- Lotti e loro tracciabilità
- Contabilizzazione in contabilità analitica
- Liste di carico
- Unità di misura acquisto e vendita
- Trasferimento alla contabilità rappresentanti
- Pianificazione itinerari di consegna
- Tipi di imballaggio
- Numero a piacere di valute estere
- Controllo linea di credito
- Immagini articoli
- Lingue straniere
- Blocco consegne, avviso
- Elenchi ritardi
- Semplice conversione dati anagrafici
- Data e settimana di consegna
- Proposta di consegna automatica
- Gestione clienti effettivi e potenziali
- Contabilità magazzino
- Proposta d'ordine automatica
- Gestione indirizzi
- Importazione registrazioni di magazzino
- Utilizzo articoli - tempistica
- Gestione contatti
- Modulo inventario
- Numero illimitato listini prezzi
- Numero illimitato fornitori
- Ottimizzazione fornitori: più veloce, più conveniente, standard
- Testi aggiuntivi clienti ed articoli definibili liberamente
- Matchcode definibili liberamente
- Preciso controllo degli accessi
- Sconti per riga documento
- Giorni di riapprovvigionamento
- Soluzione filiale/centrale

www.mesonic.com
e-mail: info@mesonic.com

MESONIC Italia
Via Ausonio 9/A
I-20123 Milano
Tel.: +39-02-894 233 60
Fax: +39-02-832 010 77

MESONIC Austria
Herzog Friedrich-Platz 1
A-3001 Mauerbach
Tel.: +43-1-97 0 30-0
Fax: +43-1-97 0 30-75

MESONIC Germania
Postfach 1563
D-27378 Scheeßel
Tel.: +49-4263-93 900
Fax: +49-4263-86 26

MESONIC
Business Software