

Mit Sicherheit CRM.

Wir schenken Ihnen Kundenbindung
mesonic WinLine CRM-Kampagne 2013

mesonic ✓
mit sicherheit ein gewinn

✓ *In diesem Dokument fassen wir die wichtigsten Informationen zu unserer CRM-Kampagne für Sie zusammen und erläutern Ihnen die verschiedenen Varianten anhand von Beispielen.*

Was ist Inhalt der mesonic WinLine CRM-Kampagne?

Die CRM-Kampagne beinhaltet ein äußerst attraktives kommerzielles Angebot für WinLine-Anwender beim Erwerb von WinLine CRM-Benutzerlizenzen in der Version WinLine 10 während des Aktionszeitraums vom 1. Oktober 2013 – 28. Februar 2014.

Für wen gilt dieses Angebot?

Das Angebot gilt für Anwender aller WinLine-Produktlinien (WinLine business, WinLine corporate, WinLine compact) mit einem aktiven Wartungsvertrag sowie für Neukunden, welche die WinLine innerhalb des Aktionszeitraums erwerben und einen Wartungsvertrag abschließen.

Welchen Nutzen haben Sie durch den Kauf der WinLine CRM-Benutzerlizenzen im Rahmen der Aktion?

- + Niedrige Einstiegskosten durch den Wegfall der Lizenzgebühr.
- + Keine Kostenhürde, denn Sie können zunächst „klein“ anfangen und das System bei Bedarf step-by-step erweitern.
- + Nutzung aller Vorteile einer vollintegrierten ERP-/CRM-Lösung, z.B. eine gemeinsame Datenbank.
- + Einfache Bedienung und damit schnelles Einfinden in das System.
- + Für Bestandskunden Vorteil der einheitlich Oberfläche und Bedienbarkeit des WinLine ERP und WinLine CRM.
- + Mobiler Datenzugriff per Smartphone oder Tablet (Mobile Connect) ist in der Kampagne beinhaltet.



Wie sieht das Angebot im Detail aus?

Für jeden Ihrer unter Wartung befindlichen WinLine ERP-Benutzer können Sie je eine WinLine CRM-Benutzerlizenz inklusive eines Mobile Connect-Zugangs zu nachfolgenden vergünstigten Konditionen erwerben:

Lizenzkosten pro bestelltem CRM-Benutzer: € 0,-

Wartungskosten pro CRM-Benutzer/Monat: € 8,-

Dies gilt auch für Anwender der WinLine compact-Lösung (ausschließlich für Aufstockungen der bestehenden WinLine compact-Lizenzen). Für alle im Aktionszeitraum erworbenen WinLine compact CRM-Benutzer (bis zur maximalen Anzahl der WinLine compact ERP-Benutzer) werden ausschließlich € 8,- Wartungskosten pro Monat und CRM-Benutzerlizenz auch über den Aktionszeitraum hinaus berechnet.

Beispiel 1:

Sie haben 5 ERP-Benutzerlizenzen im Einsatz und möchten für jeden ERP-Benutzer zusätzlich eine CRM-Benutzerlizenz inkl. Mobile Connect erwerben:

Lizenzkosten für 5 CRM-Benutzer	€ 0,-	
Wartungskosten für diese 5 CRM-Benutzer	€ 8,- monatlich pro Benutzer	€ 40,- monatlich für alle 5 CRM-Benutzer

Beispiel 2:

Sie haben 7 ERP-Benutzerlizenzen im Einsatz und möchten für 4 ERP-Benutzer zusätzlich eine CRM-Benutzerlizenz inkl. Mobile Connect erwerben:

Lizenzkosten für 4 CRM-Benutzer	€ 0,-	
Wartungskosten für diese 4 CRM-Benutzer	€ 8,- monatlich pro Benutzer	€ 32,- monatlich für alle 4 CRM-Benutzer

Beispiel 3:

Sie haben 7 ERP-Benutzerlizenzen sowie 2 CRM-Benutzerlizenzen im Einsatz und möchten die maximale Anzahl von CRM-Benutzerlizenzen inkl. Mobile Connect zusätzlich erwerben:

Lizenzkosten für 5 CRM-Benutzer	€ 0,-	
Wartungskosten für diese 5 CRM-Benutzer	€ 8,- monatlich pro Benutzer	€ 40,- monatlich für alle 5 CRM-Benutzer

Was ist zu tun, wenn Sie mehr CRM-Benutzerlizenzen verwenden möchten als ERP-Benutzerlizenzen in Ihrem Unternehmen eingesetzt werden?

Hier haben Sie zwei Möglichkeiten:

Variante 1: Erwerben Sie die maximale Anzahl von CRM-Benutzerlizenzen entsprechend der Anzahl Ihrer ERP-Benutzer im Rahmen unserer CRM-Aktion und kaufen Sie die überzählige Anzahl von CRM-Benutzerlizenzen zu den Konditionen lt. unserer aktuellen Preisliste hinzu.

Variante 2: Erwerben Sie einfach zusätzliche WinLine ERP-Benutzerlizenzen zu unseren Konditionen lt. unserer aktuellen Preisliste und Sie erhalten auf Wunsch die entsprechende Anzahl von WinLine CRM-Benutzern zu den auf der Seite 2 genannten Sonderkonditionen hinzu.

Beispiel:

Sie haben 5 ERP-Benutzerlizenzen und möchten für 7 CRM-Benutzer zusätzlich eine CRM-Benutzerlizenz inkl. Mobile Connect erwerben:

Sie haben diese Möglichkeiten:

Variante 1 (Zukauf der überzähligen CRM-Benutzerlizenzen):		
Lizenzkosten für 5 CRM-Benutzer (entspricht der Anzahl Ihrer ERP-Benutzer)	€ 0,-	
Wartungskosten für diese 5 CRM-Benutzer	€ 8,- monatlich pro Benutzer	€ 40,- monatlich für alle 5 CRM-Benutzer
Lizenzkosten für 2 weitere CRM-Benutzer (über die Anzahl Ihrer ERP-Benutzer hinaus)	€ 485,- pro Benutzer	€ 970,- für 2 CRM-Benutzer
Wartungskosten für diese 2 weiteren CRM-Benutzer	wahlweise: € 4,- monatlich pro Benutzer oder € 8,- monatlich pro Benutzer (für CRM inkl. Mobile Connect)	wahlweise: € 8,- monatlich für 2 CRM-Benutzer oder € 16,- monatlich pro Benutzer (für CRM inkl. Mobile Connect)
Variante 2 (inkl. 2 weiteren ERP-Benutzern unter Anwendung der CRM-Aktion):		
Lizenzkosten für 2 weitere ERP-Benutzer	€ 485,- pro Benutzer	€ 970,- für 2 ERP-Benutzer
Wartungskosten für diese 2 ERP-Benutzer	€ 4,- monatlich pro Benutzer	€ 8,- monatlich für 2 ERP-Benutzer
Lizenzkosten für 7 CRM-Benutzer	€ 0,-	
Wartungskosten für diese 7 CRM-Benutzer	€ 8,- monatlich pro Benutzer	€ 56,- monatlich für 7 CRM-Benutzer

Diese Variante bietet Ihnen bei identischem Aufwand für den Lizenzerwerb einen größeren Mehrwert, da Sie

neben den erforderlichen CRM-Benutzern zusätzliche ERP-Benutzerlizenzen erhalten.

Wo gibt es weitere Informationen?

Von September bis Oktober führen wir gemeinsam mit unseren mesonic-Fachhandelspartnern bundesweit kostenlose Veranstaltungen durch, in denen wir Ihnen das WinLine CRM-System in der Version 10 vorstellen und Ihnen die CRM-Kampagne noch einmal im Detail erläutern.

Die partnerindividuellen Termine und Veranstaltungsorte erfahren Sie in einem individuellen Anschreiben, das Sie im Laufe des Juni 2013 von uns erhalten. Oder besuchen Sie uns an einem unserer offenen Termine:

Deutschland:

30.09.13	Berlin	15:00 Uhr
11.10.13	Dortmund	10:00 Uhr
05.11.13	Kassel	10:00 Uhr
06.11.13	Ingolstadt	15:00 Uhr
08.11.13	Heidelberg	10:00 Uhr
14.11.13	Scheeßel	15:00 Uhr

Österreich:

23.09.13	Mauerbach	16:30 Uhr
----------	-----------	-----------

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!



Österreich

mesonic datenverarbeitung gmbh
3001 Mauerbach/Wien, Herzog-Friedrich-Platz 1
Tel. +43-(0)1-970 30-0, Fax +43-(0)1-970 30-75

Deutschland

mesonic software gmbh
27383 Scheeßel, Hirschberger Straße 18
Tel. +49-(0)4263-93 90-0, Fax +49-(0)4263-8626

info@mesonic.com

www.mesonic.com

© mesonic datenverarbeitung gmbh, 2013. Änderungen und Irrtümer vorbehalten.

® WinLine ist eine eingetragene Marke der mesonic datenverarbeitung gmbh.